

**41536 - TRATAMIENTO JURÍDICO DE
LAS RELACIONES COMERCIALES:
DESDE EL DERECHO ROMANO AL
DERECHO ACTUAL**

CENTRO: 155 - Facultad de Ciencias Jurídicas		
TITULACIÓN: 4015 - Grado en Derecho		
ASIGNATURA: 41536 - TRATAMIENTO JURÍDICO DE LAS RELACIONES COMERCIALES: DESDE EL D		
CÓDIGO ULPGC: 41536	CÓDIGO UNESCO: 5602.99	
MÓDULO:	MATERIA:	TIPO: Optativa
CRÉDITOS ECTS: 3	CURSO: 2	SEMESTRE: 2º semestre
LENGUA DE IMPARTICIÓN (Especificar créditos de cada lengua)		
ESPAÑOL: 3	INGLÉS:	

REQUISITOS PREVIOS

se recomienda haber cursado la asignatura de Derecho romano.


Plan de Enseñanza (Plan de trabajo del Profesor)

Contribución de la asignatura al perfil profesional:

En el Derecho romano existieron reglamentaciones mercantiles fragmentarias, que no constituyeron un Derecho sistemático separado del ius civile. Sin embargo, encontramos los antecedentes de muchos negocios comerciales cuya génesis en muchos casos estuvo en el ius gentium por la relaciones comerciales que se entablaban con otros pueblos en el ámbito internacional. En muchos de ellos, sin lugar a dudas, se apoya la teoría general de las obligaciones y de los contratos que surgieron se conformó la base fundamental en las que se apoya el Derecho civil y el vigente Derecho comercial. Por ello parte de la doctrina romanística moderna viene declarando en los últimos años la tesis favorable a la existencia de una disciplina romana del comercio: un derecho comercial romano que se fue desarrollando a la par que el resto del derecho privado romano, extendiéndose en la época clásica.

En este contexto, analizamos la génesis del Derecho comercial desde el concepto, la aparición de las sociedades, su estructura, el esclavo factor, los intermediarios, la banca romana, el transporte terrestre y marítimo, averías simples y gruesas, entre otras; institutos en los que se realizará un estudio comparado con las instituciones del Derecho mercantil actual.

La asignatura como disciplina histórica a lo que se le une un considerable valor práctico, que se desprende la consideración de que ha sido uno de los elementos que más ha influido en la formación de nuestro Derecho civil y mercantil, tendrá como objetivo prioritario mostrar, respectivamente, de modo coherente y unitario, los conceptos y temas comunes y fundamentales del Derecho comercial romano. De esta forma interrogamos al pasado sobre las cuestiones que interesan al presente permitiendo al alumno conocer la génesis, el análisis y la evaluación crítica de los temas objeto de nuestra asignatura que el alumno pueda desarrollar, conformando su armazón jurídico y teniendo presente donde surgen muchas de las instituciones del ámbito mercantil moderno.

PÁGINA 1 / 12	ID. DOCUMENTO KBrOHKWzn4qrrPXvM1G9Xg\$\$		
FIRMADO POR		FECHA FIRMA	
45700477Y JOSÉ LUIS MUÑOZ MOHAMED		14/12/2016 09:36:56	
		ID. FIRMA	
		OTg2MTg=	

Competencias que tiene asignadas:

Estas van dirigidas a dotar al alumno de la capacidad necesaria para conocer, comprender, analizar y resolver los problemas planteados en las materias objeto de la asignatura y un sistema de aprendizaje autónomo de calidad basado en el trabajo continuo del alumno. • Competencias genéricas:

-A1. Desarrollar la capacidad de analizar e interpretar normas y supuestos de hecho relevantes jurídicamente.

-A2. Comprender y valorar textos doctrinales sobre temas del ordenamiento jurídico vigente, así como los propios de la interpretación histórica y general del Derecho.

-A.6 Adquirir la capacidad de trabajar en equipo, tanto en cada una de las diversas materias, como en el campo de las tareas que requieren una relación interdisciplinar.

- Competencias específicas

-B2. Comprender las distintas formas de creación del derecho, en su evolución histórica y en su realidad actual

-B3. Comprender y conocer las principales instituciones públicas y privadas, su génesis e interconexión, así como los procedimientos de su actuación y las garantías previstas en ellos.

-B19. Adquirir un conocimiento básico sobre un sector especializado del ordenamiento jurídico, atendiendo a las singularidades, los valores, los principios y las reglas específicas que lo informan.

- Competencias nucleares:


CN3. Contribuir a la mejora continua de su profesión así como de las organizaciones en las que desarrolla sus prácticas a través de la participación activa en procesos de investigación, desarrollo e innovación.

Objetivos:

El estudiante contará con las capacidades para poder:

- Examinar la imbricación del Derecho romano en la principales instituciones jurídico-comerciales del Derecho vigente, mediante un estudio comparado de las fuentes jurídicas y literarias.
- Adquirir un conocimiento riguroso de los principios generales que informan el Derecho Romano y su utilización en la actualidad jurídica europea.
- Adquirir un amplio dominio de la terminología jurídico-privada complementando su formación con institutos comerciales desde una perspectiva histórica.

El/La estudiante, al finalizar esta asignatura, será capaz de:

PÁGINA 2 / 12	ID. DOCUMENTO KBrOHKWzn4qrrPXvM1G9Xg\$\$		
FIRMADO POR		FECHA FIRMA	
45700477Y JOSÉ LUIS MUÑOZ MOHAMED		14/12/2016 09:36:56	
		ID. FIRMA	
		OTg2MTg=	

- Avanzar en un incremento de su capacidad analítica, de síntesis y de razonamiento crítico, así como en sus habilidades de expresión, oral y escrita y manejo de las TICs y de las herramientas tecnológicas en la exposición.
- Resolver problemas y casos jurídicos mediante ABP (aprendizaje basado en problemas) y de forma colaborativa con asignación de roles.
- Desarrollar su capacidad de aprendizaje autónomo.

Contenidos:

BLOQUE I. DERECHO COMERCIAL: SOCIEDADES , ACTIVIDADES FINANCIERAS Y CONTROL DEL COMERCIO

Tema 1 Concepto de Derecho comercial romano.

1. Aproximación al Derecho comercial romano y génesis del ius mercatorum.
2. Ius commercium y la actividad comercial romana.
3. Tipificación edictal de la actividad empresarial
4. Las etapas del Derecho comercial.
5. Las crisis financieras y monopolios.

Tema 2. La Empresa y las sociedades romanas.


1. La empresa y la organización empresarial
2. La negociación y la gestión empresarial.
3. El esclavo factor y dependiente mercantil y las acciones adyecticias. La mujer empresaria.
4. El contrato de sociedad
 - 4.1. Societas omnium bonorum
 - 4.2. Societas alicuius negotiationis: subtipos
5. La responsabilidad y la extinción

Tema 3 La actividad bancaria y Sociedad de banqueros.

1. La banca o mensa romana.
2. Operadores financieros: argentarii (banqueros) y nummularius (cambistas).
3. Actividad e intermediación crediticia de los banqueros:
 - 3.1 Receptum argentarii (asunción deuda)
 - 3.2 Depósitos y préstamos.
 - 3.3 Subastas o subastas.
 - 3.4 Transferencias y otras operaciones
4. Otros operadores financieros: feneratoros, coactores y mensularii.
5. Ejercicio individual y colectivo de la actividad financiera: Sociedad de banqueros.
6. Rendición de cuentas a los clientes, las condiciones de los contratos, su publicidad y límites a la usura.
7. La quiebra de las sociedades bancarias.

Tema 4 Comercio, Sociedad de publicanos y Corporaciones de actividad profesional

1. Sociedad de los publicanos como sociedad comercial.
2. Concesionarias de contratos públicos.
 - 2.1 Composición y naturaleza jurídica.
 - 2.2 Tipología.
3. Recaudación de impuestos: directos e indirectos.
4. Control del comercio: mercancías ilícitas, contrabando y franquicias aduaneras.

PÁGINA 3 / 12	ID. DOCUMENTO KBrOHKWzn4qrrPXvM1G9Xg\$\$		
FIRMADO POR		FECHA FIRMA	
45700477Y JOSÉ LUIS MUÑOZ MOHAMED		14/12/2016 09:36:56	
		ID. FIRMA	
		OTg2MTg=	

5. Consumo de productos de lujo y tributación.
6. Declaraciones aduaneras en el comercio: defraudación y comiso. :(practicum).

Tema 5 Otras actividades comerciales:

- 1.El contrato de colaboración o mediación: proxeneta.
- 2.Leasing financiero en Roma.
3. Actividad comercial alojativa: el contrato de hospedaje.
 - 3.1 Concepto y regulación edictal
 - 3.2 Responsabilidad por los objetos introducidos en los establecimientos de hospedaje: :(practicum).

BLOQUE II DERECHO MARÍTIMO: EL TRANSPORTE MARÍTIMO, LOS ACCIDENTES, LAS AVERÍAS Y EL SALVAMENTO.

Tema 6 Concepto de Derecho comercial marítimo

- 1.Concepto y aproximación.
2. Las naves
- 3.Personal de la navegación.: exercitor, magister y dominus navis.

Tema 7 Contratos y pactos en el porte de mercancías


1. El régimen contractual de transporte marítimo
 - 1.1 Transporte como contrato de depósito.
 - 1.2Transporte como contrato innominado.
 - 1.3Transporte como contrato locatio-conductio
- 2.Receptum nautarum
3. La recepción de la carga en el buque: génesis del conocimiento de embarque.

Tema 8 El transporte marítimo y los accidentes

- 1.El abordaje.
- 2.El naufragio
 - 2.1 Protesta e investigación del naufragio.
 - 2.2 Modalidades
- 3.Asalto y confiscación de nave.

Tema 9 Las averías y su contribución: iactus de las mercancías.

- 1.Avería gruesa concepto
- 2.El iactus o echazón según el Digesto 14.2
- 3.El acto de avería y su contribución: gastos y daños que determinan la contribución. Estudio comparado del Digesto y el Código de Comercio: :(practicum).
 - 3.1 iactus destinado a salvar la nave.
 - 3.2 daño o gasto destinado a salvar la mercancía.
 - 3.3 gasto ocasionado por el rescate de la nave de piratas.
 - 3.4 daño por efectos de la nave arrojados y el transbordo.
4. Estudio comparado y evolución de la institución:(practicum).

PÁGINA 4 / 12	ID. DOCUMENTO KBrOHKWzn4qrrPXvM1G9Xg\$\$			
FIRMADO POR		FECHA FIRMA	ID. FIRMA	
45700477Y JOSÉ LUIS MUÑOZ MOHAMED		14/12/2016 09:36:56	OTg2MTg=	

- 5.El iactus mercium y derelictio
- 6.La obligación de contribución y la liquidación de las averías: estimación y valoración de los daños.
7. Régimen procesal en la liquidación de las averías

Tema 10. El salvamento marítimo.

- 1.Aproximación al salvamento en Derecho romano: protección y tutela de los restos del naufragio.
2. Los hallazgos y extracciones por parte de particulares y los buceadores (urinadores)
3. Asistencia y salvamento de los barqueros.
4. Recepción del Derecho romano en el derecho histórico español y e las normas supranacionales vigentes. :(practicum).

Tema 11. De la compraventa romana al comercio electrónico

1. Compraventa entre ausentes
2. Comercio electrónico y compraventa
3. Compraventa y marketing.

Metodología:

METODOLOGÍA.

Modalidad organizativa de la enseñanza.

- Clases magistrales (Lecturing):

El profesor hará cada día una presentación del tema previsto en el programa conforme a los bloques temáticos expuestos en la presente guía, teniendo presente el cronograma y la materia a abordar mediante recursos audiovisuales, documentos escritos en los que además se podrá tener en cuenta la participación del alumnado. También se utilizará el Campus virtual de la ulgpc. Los estudiantes prepararán previamente las clases con la bibliografía básica recomendada y apuntes y esquemas que se entregaran o colgaran en la plataforma.

- Seminarios y talleres.(Workshop):


Esta modalidad organizativa de enseñanza-aprendizaje va dirigida en nuestro caso a profundizar en la materia específica del programa mediante:

- Resolución de casos prácticos (case study) y simulaciones en relación a las instituciones jurídicas bien de forma individual o en grupo.
- Comentarios de textos jurídicos.
- Lectura de fuentes jurídicas romanas en estudio comparado con los códigos vigentes.
- Preparación para debates y habilidades comunicativas dentro de los trabajos en grupo.
- Control de conocimientos mediante pruebas test, resolución de problemas o ejercicios de relación a fin de fomentar actitudes de reflexión y pensamiento crítico jurídico.
- Debates y trabajos en grupo que fomentan el aprendizaje colaborativo (cooperative learning).

- **OBLIGACIÓN DEL ALUMNO:** La asistencia a los Seminarios exige un mínimo del 80%, con la preparación previa de los mismos y la realización de las tareas encomendadas para la resolución de los casos o prácticas que se planteen.

- Tutorías.

La tutoría como estrategia didáctica centrada en el proceso de enseñanza-aprendizaje va dirigida al establecimiento de una relación entre el profesor y el estudiante, ya sea individual o grupal, con el

PÁGINA 5 / 12	ID. DOCUMENTO KBrOHKWzn4qrrPXvM1G9Xg\$\$		
FIRMADO POR		FECHA FIRMA	
45700477Y JOSÉ LUIS MUÑOZ MOHAMED		14/12/2016 09:36:56	
		ID. FIRMA	
		OTg2MTg=	

fin de facilitar el aprendizaje en un ámbito disciplinar concreto como auxilio y soporte a la docencia. De esta forma se pueden identificar y superar las dificultades en el aprendizaje y rendimiento académico, ofrecer apoyo complementario, desarrollar hábitos y técnicas para una mejor comprensión de nuestra materia.

Evaluación:

Criterios de evaluación

Se basa en una evaluación continua y en un examen final, con evaluación sumativa.

1.1 Evaluación continua y Seminarios: durante los mismos se realizarán prácticas y estudio comparado de las instituciones de ámbito comercial y se realizará una prueba de evaluación continua.

Tabla 1

a) Aspecto asistencia y participación activa

Exposición oral de temas y casos prácticos Preguntas y notas del profesor..... 10%

b) PEC: pruebas de evaluación continua.

Prueba de dominio de conocimientos teóricos/o resolución casos prácticos. Valoración objetiva del profesor en función de las respuestas..... 40%

Total evaluación continua.....50%

1.2 Evaluación prueba o examen final: la nota del examen final constituye el 50% de la nota del curso.

Evaluación continua seminarios 50%+ examen final 50%:- total 100% de la actividad de la materia.

Esta prueba de examen final supone el 50% de la nota final a la que se añade el porcentaje que se haya obtenido en los seminarios y la prueba de evaluación continua conforme a la tabla anterior (Tabla 1).

El modelo de examen de convocatoria extraordinaria y los criterios de evaluación serán los mismos de los ya comentados. (Tabla 2).

Sistemas de evaluación

Evaluación continua seminarios 50%+ examen final 50%:- total 100% de la actividad de la materia, como se describe en el apartado de los criterios.

*En base al art. 19 del reglamento la PEC se guardará por el tiempo de 2 años siempre y cuando no cambie el proyecto docente en lo que a las competencias adquiridas se refiere.

Criterios de calificación

5.1.1 EVALUACIÓN CONTINUA- CRITERIOS DE EVALUACIÓN


calendario del centro.

Modalidad 1.- En la misma se planteará un escenario jurídico con una serie de preguntas que tendrán que resolver en relación a los primeros cinco temas del manual o materiales que se entreguen a los alumnos junto a otras que formule el profesor. La nota será grupal y se basará en la responsabilidad solidaria de los componentes.

Los ítem a valorar serán:

Resolución del supuesto: 1 punto

Precisión jurídica en las respuestas: 1 punto

PÁGINA 6 / 12	ID. DOCUMENTO KBrOHKWzn4qrrPXvM1G9Xg\$\$		
FIRMADO POR		FECHA FIRMA	
45700477Y JOSÉ LUIS MUÑOZ MOHAMED		14/12/2016 09:36:56	
		ID. FIRMA	
		OTg2MTg=	

Análisis e instituciones:1 punto
Coordinación grupal y team work:1 punto
Total 4 puntos (40%)

Modalidad 2: 8 preguntas cortas con una puntuación de un punto. Total 8 el valor sera 50%= 4 puntos.

En ambas se evalúan los siguientes resultados de aprendizaje:

Se verifica que el alumno identifica, comprende y conoce las principales instituciones públicas y privadas, su génesis e interconexión, así como los procedimientos de su actuación y las garantías previstas en ellos.

Evaluación continua seminarios 50%+ examen final 50%:- total 100% de la actividad de la materia.

*En base al art. 19 del reglamento la PEC se guardara por el tiempo de 2 años siempre y cuando no cambie el proyecto docente en lo que a las competencias adquiridas se refiere.

5.1.2 Criterios de evaluación examen final:

El examen final se realizará en las fechas de convocatoria oficial que fije el calendario del centro.

Modalidad 1: de forma voluntaria aquellos alumnos que hayan seguido y superado la Evaluación continua, podrán realizar una prueba final que se basará en la entrega de un Supuesto práctico que será resuelto de forma colaborativa por grupos y cuya defensa se realizará en clase, en la cual además se formularán preguntas teóricas a responder de forma oral (puntuación máxima 5) y con el correspondiente dossier o e-portfolio y el empleo de herramientas TIC 2.0 que se explicaran a lo largo de las clases y seminario; el resultado de esta segunda prueba permitirá a los alumnos obtener una nota final como evaluación sumativa que le exonerará de realizar examen final.

1.PARTE-Utilización de las herramientas TIC para la entrega de un proyecto-portfolio (construcción de apps, portfolio electrónico, aplicaciones en las que se use learning analytics). Se valorará el tipo de herramienta en función del informe horizon report de cada año.

.- uso de tecnología y adquisición de competencia digital. 1 punto

.- utilización de videoinforme:1 punto

Total=2 puntos

2. PARTE -Se formularan 3 preguntas a cada componente del grupo para contestar de forma oral sobre el supuesto práctico objeto del proyecto-portfolio y dos sobre cuestiones y aspectos teóricos del escenario o supuesto práctico planteado.

Cada pregunta 1 punto total= 3 puntos.

La falta de contenido o precisión de la pregunta supone una calificación de 0


En esta prueba se evalúan los siguientes resultados de aprendizaje:

Se verifica que el alumno identifica, comprende y conoce las principales instituciones públicas y privadas, su génesis e interconexión, así como los procedimientos de su actuación y las garantías previstas en ellos.

-Y por otro lado que el alumno es capaz de analizar e interpretar textos jurídicos normativos y doctrinales de las diferentes ramas o campos del Derecho, y de forma particular el ámbito del Derecho comparado mercantil y romano.

Modalidad 2: en caso de no haber realizado o superado la prueba de evaluación continua tendrán que realizar un examen conforme a la tabla siguiente.

1.Parte pregunta a desarrollo. Se formularan 4 preguntas a contestar tres de los dos bloques

PÁGINA 7 / 12	ID. DOCUMENTO KBrOHKWzn4qrrPXvM1G9Xg\$\$		
FIRMADO POR		FECHA FIRMA	
45700477Y JOSÉ LUIS MUÑOZ MOHAMED		14/12/2016 09:36:56	
		ID. FIRMA	
		OTg2MTg=	

temáticos

Si alguna de las preguntas contestadas carece de contenido jurídico necesario o no corresponde con lo que se pregunta tendrá la calificación de 0= suspenso y no se seguirá corrigiendo el examen. Puntuación: un punto por cada pregunta.

Total de este apartado 4 puntos

2.Parte- casos Se formulará una cuestión práctica en la que habrá que resolver las seis cuestiones o preguntas cortas que se planteen.

Se permite un fallo en una pregunta pero si del resto de las preguntas contestadas carece de contenido jurídico necesario o no corresponde con lo que se pregunta tendrá la calificación de 0= suspenso y no se seguirá corrigiendo el examen.

Cada cuestión práctica correctamente contestada tiene una puntuación de: 1 punto por cada una.

Total de este apartado 6 puntos.

Esta prueba de examen final supone el 100% de la nota fina para aquellos que no hayan seguido las pruebas de evaluación continua o no la hayan superado.

En base a esta modalidad, se verifica que el alumno identifica, comprende y conoce las principales instituciones públicas y privadas, su génesis e interconexión, así como los procedimientos de su actuación y las garantías previstas en ellos. Y por otro lado que también es capaz de analizar e interpreta textos jurídicos normativos y doctrinales de las diferentes ramas o campos del Derecho, y de forma particular el ámbito del Derecho comparado mercantil y romano.

Plan de Aprendizaje (Plan de trabajo del Estudiante)

Tareas y actividades que realizará según distintos contextos profesionales (científico, profesional, institucional, social)

- Resolución de casos prácticos (case study) y simulaciones en relación a las instituciones jurídicas bien de forma individual o en grupo.
- Comentarios de textos jurídicos.
- Lectura de fuentes jurídicas romanas en estudio comparado con los códigos vigentes.
- Preparación para debates y habilidades comunicativas dentro de los trabajos en grupo.
- Control de conocimientos mediante pruebas test, resolución de problemas o ejercicios de relación a fin de fomentar actitudes de reflexión y pensamiento crítico jurídico.
- Debates y trabajos en grupo que fomentan el aprendizaje colaborativo (cooperative learning).

Temporalización semanal de tareas y actividades (distribución de tiempos en distintas actividades y en presencialidad - no presencialidad)

LECCION MAGISTRAL Tema 1 Concepto Dº Comercial

LECCIÓN MAGISTRAL Tema 2 Empresa y Sociedades

1ª SEMANA

LECCION MAGISTRAL Tema 2 Empresa y Sociedades

LECCION MAGISTRAL Tema 3 Actividad Bancaria.


2ª

SEMANA

LECCION MAGISTRAL Tema 3 Actividad Bancaria.

LECCION MAGISTRAL Tema 4 Comercio y Sociedad de publicanos

3ª SEMANA

PÁGINA 8 / 12	ID. DOCUMENTO KBrOHKWzn4qrrPXvM1G9Xg\$\$		
FIRMADO POR		FECHA FIRMA	
45700477Y JOSÉ LUIS MUÑOZ MOHAMED		14/12/2016 09:36:56	
		ID. FIRMA	
		OTg2MTg=	

SEMINARIO/TALLER Temas 1 al 4
SEMINARIO/TALLER Temas 1 al 4
practicum comparado

4ª SEMANA

LECCION MAGISTRAL Tema 5 Otras actividades comerciales
LECCION MAGISTRAL Temas 1 al 5 Repaso

5ª SEMANA

PRUEBA DE EVALUACIÓN CONTINUA
Temas 1 al 5 TUTORÍA GRUPAL

6ª SEMANA

LECCION MAGISTRAL Tema 6 Concepto Dº comercial marítimo
LECCION MAGISTRAL Tema 7 Contratos y pactos en el porte de mercancías

7ª SEMANA

SEMINARIO/ TALLER Tema 6-7
SEMINARIO/TALLER Tema 6-7

8ª SEMANA

LECCION MAGISTRAL Tema 8 Transporte marítimo y accidentes TUTORÍA GRUPAL

9ª SEMANA

LECCION MAGISTRAL Tema 9 Las averías y su contribución
LECCION MAGISTRAL Tema 9 Las averías y su contribución

10ª SEMANA

LECCION MAGISTRAL Tema 10 Iactus, derelictio y contribución LECCION MAGISTRAL
Tema 10-Iactus, derelictio y contribución.

11ª SEMANA

SEMINARIO/ TALLER Temas 8-9 SEMINARIO/ TALLER Tema 9
practicum comparado

12ª SEMANA

LECCION MAGISTRAL 11- Salvamento marítimo
LECCION MAGISTRAL Tema 11-Salvamento marítimo

13ª SEMANA


SEMINARIO/TALLER
TRABAJOS Tema 11- practicum comparado
TUTORIA GRUPAL

14ª SEMANA

TUTORIA GRUPAL

15ª SEMANA

EXAMEN FINAL

PÁGINA 9 / 12	ID. DOCUMENTO KBrOHKWzn4qrrPXvM1G9Xg\$\$		
FIRMADO POR		FECHA FIRMA	
45700477Y JOSÉ LUIS MUÑOZ MOHAMED		14/12/2016 09:36:56	
		ID. FIRMA	OTg2MTg=

Recursos que tendrá que utilizar adecuadamente en cada uno de los contextos profesionales.

El alumno deberá realizar las tareas y actividades del Seminario, los casos prácticos y la prueba de evaluación continua que se elaboren por los profesores del área para poder ser evaluado bajo el sistema y porcentaje de evaluación continua recogido en la presente guía.

Resultados de aprendizaje que tendrá que alcanzar al finalizar las distintas tareas.

Tema 1. Concepto de Derecho comercial romano Conocer y analizar el concepto y contexto de la asignatura. Lección magistral- instrumento de evaluación aprendizaje en el Aula.

Tema 2. La empresa y las sociedades romanas Extraer las ideas básicas de la organización empresarial romana, la negociación, la praepositio o encargo, intervención del factor y el contrato de sociedad. Lección magistral- comentario texto- elaboración mapa conceptual

Tema 3. La actividad bancaria y las sociedades romanas Identificar los operadores financieros, los argentarii, sus actividades y el ejercicio de la actividad en el ámbito de las Sociedades bancarias. Lección magistral- comentario texto- elaboración mapa conceptual. Estudio comparado.

Tema 4. Comercio y sociedad de publicanos y Corporaciones de actividad profesional. Comprender la importancia de la recaudación por parte de la Societas publicanorum. El control del comercio de mercancías y el derecho aduanero. Lección magistral- comentario texto- Estudio comparado de la recepción de instituto del Derecho romano al Derecho moderno. Practicum comparado.

Tema 5. Otras actividades comerciales. Estudio y comprensión de otros institutos importantes como la mediación o corretaje su origen, el Leasing y la actividad comercial alojativa. Lección magistral- comentario de texto y mapa conceptual.

Tema 6. Concepto de Derecho comercial marítimo Análisis conceptual preliminar del derecho marítimo romano. Lección magistral- comentario de texto.


Tema 7. Contratos y pactos en el porte de mercancías. Analizar el régimen contractual del transporte, tipología de los contratos y la importancia del receptum nautarum. Lección magistral- y estudio comparado.

Tema 8. El transporte marítimo y los accidentes. Estudio de la situación jurídica de los esclavos y la manumisión. Lección magistral- Exposición por los alumnos

Tema 9. Las averías y su contribución: iactus de mercancías. Estudio de las averías, que permita al alumno distinguir y examinar la recepción de las averías desde el Digesto al Código de comercio. Lección magistral- comentario de texto – Practicum comparado de textos del Digesto, Dº intermedio y Dº moderno.

Tema 10. Iactus, derelictio y contribución. Estudio de los presupuestos del iactus y la contribución y su liquidación. Lección magistral- comentario de texto- análisis comparado

Tema 11. El salvamento marítimo. Comprender la importancia del salvamento desde su génesis a la recepción de la misma en el Derecho moderno. Lección magistral y estudio comparado de textos. Practicum comparado

PÁGINA 10 / 12	ID. DOCUMENTO KBrOHKWzn4qrrPXvM1G9Xg\$\$		
FIRMADO POR		FECHA FIRMA	
45700477Y JOSÉ LUIS MUÑOZ MOHAMED		14/12/2016 09:36:56	
		ID. FIRMA	
		OTg2MTg=	

Plan Tutorial

Atención presencial individualizada

Dr.D.Silvestre Bello Rodríguez

E-mail:sbello@dcjb.ulpgc.es

Módulo B-265

telefono928451213- dias- Jueves y viernes de 11 a 13 horas

COORDINADOR

Dr. D. José Luis Zamora Manzano

E-mail: jlzamora@dcjb.ulpgc.es Módulo B-264

telefono 928457036- dias- Jueves y viernes de 11 a 13 horas

Atención presencial a grupos de trabajo

Los grupos de trabajo serán atendidos en tutoría grupal. Al menos con un mínimo de 4 alumnos máximo 8.

Atención telefónica

En los horarios de tutoría

Atención virtual (on-line)


En la página del Campus virtual se colgará información adicional y esquemas para el estudio de la asignatura. Y se trabajaran con los foros.

Datos identificativos del profesorado que la imparte.

Datos identificativos del profesorado que la imparte

Silvestre Amado Bello Rodríguez (COORDINADOR)
Departamento: 215 - CIENCIAS JURÍDICAS BÁSICAS
Ámbito: 180 - Derecho Romano
Área: 180 - Derecho Romano
Despacho: CIENCIAS JURÍDICAS BÁSICAS
Teléfono: 928451213 **Correo Electrónico:** silvestre.bello@ulpgc.es

José Luis Zamora Manzano
Departamento: 215 - CIENCIAS JURÍDICAS BÁSICAS
Ámbito: 180 - Derecho Romano
Área: 180 - Derecho Romano
Despacho: CIENCIAS JURÍDICAS BÁSICAS
Teléfono: 928457036 **Correo Electrónico:** joseluis.zamora@ulpgc.es

PÁGINA 11 / 12	ID. DOCUMENTO KBrOHKWzn4qrrPXvM1G9Xg\$\$		
FIRMADO POR		FECHA FIRMA	
45700477Y JOSÉ LUIS MUÑOZ MOHAMED		14/12/2016 09:36:56	
		ID. FIRMA	
		OTg2MTg=	

Bibliografía

[1 Básico] Derecho comercial romano: unidades didácticas (adaptadas al Espacio Europeo de Educación Superior) /

José Luis Zamora Manzano.

Dykinson, Madrid : (2013)

978-84-9031-750-1


[2 Recomendado] El comercio, los negocios y las finanzas en el mundo romano /

Manuel J. García Garrido.

Dykinson, Madrid : (2010)

978-84-9849-885-1

Programa Autenticado por el Administrador
del Edificio de Ciencias Jurídicas
D. José Luis Muñoz Ben Mohamed

PÁGINA 12 / 12	ID. DOCUMENTO KBrOHKWzn4qrrPXvM1G9Xg\$\$		
FIRMADO POR		FECHA FIRMA	ID. FIRMA
45700477Y JOSÉ LUIS MUÑOZ MOHAMED		14/12/2016 09:36:56	OTg2MTg=